



Arbeiten bei wherever SIM

Über uns - Bei der wherever SIM GmbH vertreiben wir eine SIM-Karte, die ausschließlich für das Internet der Dinge (IoT/M2M) entwickelt wurde. Gegründet im Jahr 2015 unterstützen wir seither sowohl Startups, aber auch Konzerne wie Rossmann, um Geräte mit dem Internet zu verbinden. Um international zu wachsen, suchen wir Unterstützung!

Das machst du:

- Vertrieb national und international
- Verantwortung für den nachhaltigen Auf- und Ausbau unseres Kundenstamms
- Ganzheitliche Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Erkennen und Nutzen von Markttrends und Marktanforderungen

Das kannst du:

- 2 Jahre Erfahrung im Bereich B2B-Vertrieb
- Interesse an technischen Themen und Freude daran, Technik für Kunden verständlich zu vermitteln und bedarfsgerecht zu erklären
- Verhandlungsgeschick, einen überzeugenden, enthusiastischen und gewinnenden Charakter
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- 2. Fremdsprache - Spanisch, Italienisch oder Französisch
- Spaß an neuen Herausforderungen
- Toll, aber absolut kein Muss: abgeschlossenes Studium, Führerschein, bestehendes Netzwerk, technisches Knowhow

Das kriegst du:

- Sei Teil eines spannenden jungen Unternehmens mit großen Visionen
- Erlebe offene und kreative Unternehmens- und Feedbackkultur
- Arbeite im südlichen Herzen Barmbecks
- Teile dir deine Arbeitszeiten flexibel ein
- Spiele sofort mit!

Du machst mit? Melde Dich mit Gehaltsvorstellung, Lebenslauf und Zeugnissen bei uns und sende uns Deine Bewerbung!

Jamilah Toska | Telefon: +49 (40) 228 616 336 | E-Mail: hr@whereversim.de